

## Société de développement Commercial

### Activité

Le Cabinet s'active sur des compétences tant commerciales que juridiques.

Son activité tourne autour de Conseil et d'aide au développement des PME/PMI :

- développement commercial d'entreprises françaises au Maroc,
- organisation de la commercialisation de produits en France et à l'étranger,
- mise en place de distributeurs et éventuellement l'animation de ces réseaux,
- Aide à la création de structure marocaine
- constitution de dossier COFACE
- mise en relation,
- développement de partenariat,
- Formation à la négociation et au management commercial,

### Profil du repreneur :

- commercial,
- connaissance juridique,
- avoir de l'empathie,

### Éléments concernant la vente :

- accompagnement sur 6 mois
- transmission du carnet d'adresse
- accompagnement et mise en contact avec ses interlocuteurs à l'international